



DEVENEZ FRANCHISÉ

**et créez votre propre atelier
de réparation de smartphones,
tablettes et PC portables !**

5

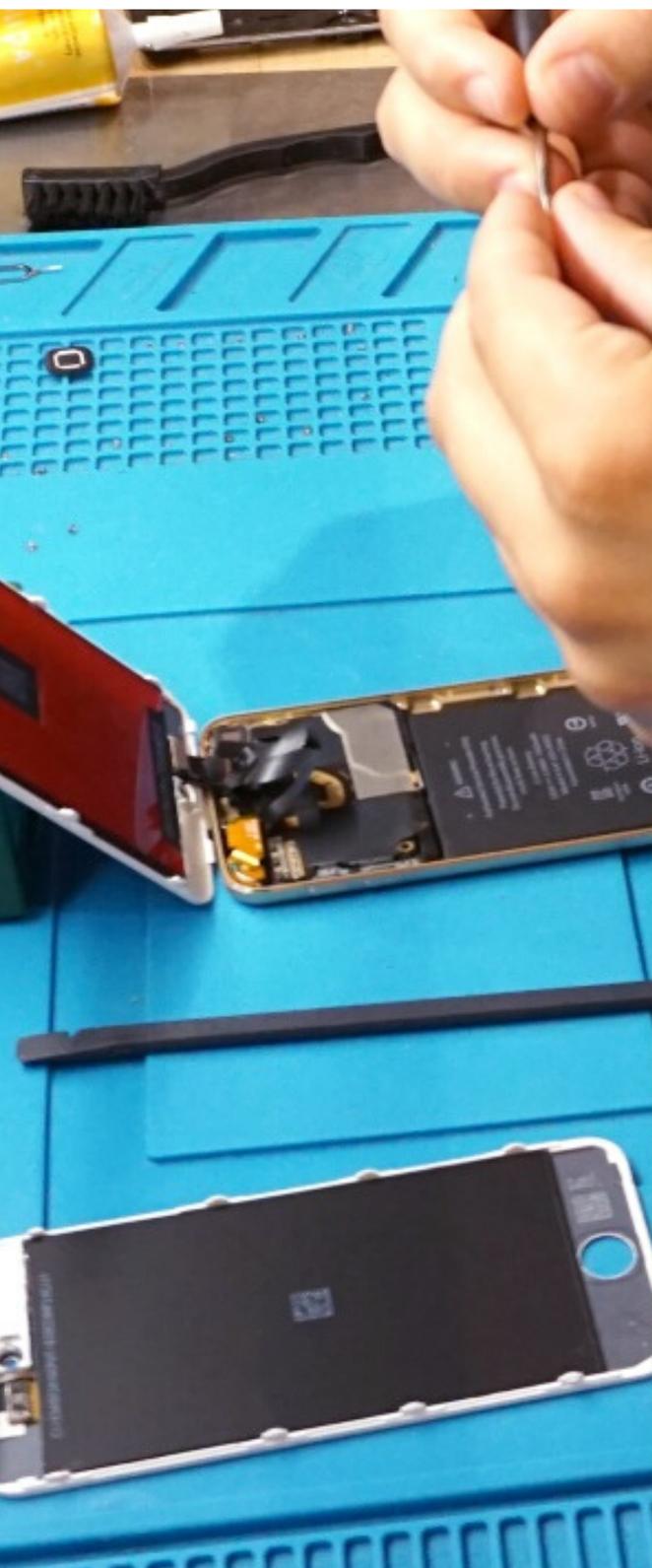
AVANTAGES

- Faible investissement
- Rentabilité rapide
- Transmission du savoir-faire
- Accompagnement durable
- Fortes valeurs humaines



600 000 euros de CA sur seulement 12m²

*C'est le chiffre d'affaires atteint
par les meilleurs des 12 ateliers
Cash and Repair déjà ouverts !*



Faible investissement

La franchise Cash and Repair nécessite un apport personnel de seulement 20 000 euros, avec des droits d'entrée de 10 000 euros et un investissement global de 65 000 euros.

Rentabilité rapide

Nos ateliers sont rentable dès la première année, souvent dès le 2nd mois. Le chiffre d'affaires moyen constaté est de 350 000 euros H.T. dès la seconde année.

Formation de qualité

Nous vous transmettons tout notre savoir-faire technique et commercial lors d'une formation initiale de 8 semaines dans notre centre de formation agréé et sur atelier. Nous vous proposons ensuite de nombreux modules de formation continue (gestion, technique...).

Accompagnement

Vous êtes suivi par le fondateur du réseau lui-même pendant toute la durée de notre partenariat avec des points réguliers et une assistance continue de notre équipe sur de nombreux aspects (gestion, marketing, conseil, approvisionnement...).

Fortes valeurs

Le concept de Cash and Repair repose essentiellement sur la satisfaction client (notamment la garantie à vie !) et l'épanouissement de nos collaborateurs. Nous avons aussi développé une démarche éco-responsable importante et de nombreuses innovations en lien avec la revalorisation des mobiles.

L'essentiel sur notre franchise

UN MARCHÉ PORTEUR

Le smartphone, la tablette et le PC portable sont des objets-clés du 21^{ème} siècle. Le taux d'équipement des foyers français est de 110% avec pas moins de **20 millions de smartphones** vendus chaque année en France et un taux de casse dès la première année de 12%. A ceci, ajoutons que 85% des réparations sont réalisées en boutique physique et 15% sur Internet.

De plus, les appareils mobiles sont devenus indispensables au quotidien pour nos clients. Parfois onéreux, ils s'empressent de le faire réparer près de chez eux. Le marché de la réparation mobile est donc porteur, surtout en tant que service de proximité. C'est pourquoi nous installons nos ateliers dans les galeries commerciales **au plus proche des clients**.

C'est un marché relativement récent qui intéresse de nombreux acteurs. Nous savons que nous pouvons **nous différencier** grâce à un service client impeccable, un vrai savoir-faire technique et nos valeurs (bien-être au travail, incitation au recyclage...).



LE CONCEPT RÉSUMÉ



Les clients viennent sur nos ateliers pour :

- faire réparer un appareil mobile en panne
- revendre leur appareil à un prix juste
- donner un appareil pour le recyclage

Les techniciens réparateurs de l'atelier réalisent un diagnostic gratuit et proposent la meilleure solution pour le client. Ils réalisent la réparation :

- en 30 minutes dans la grande majorité des cas
- toute la journée sans rendez-vous
- la réparation est garantie à vie !

Nos facteurs de différenciation sont :

- l'importance absolue accordée à la satisfaction de nos clients et au bien-être de nos équipes
- un très grand choix de réparations possibles grâce à un savoir-faire technique avancé
- des pièces détachées de qualité pour que les réparations tiennent à vie
- un argus développé en interne afin de proposer le prix de rachat le plus juste au client
- une vraie démarche éco-responsable incitant au réemploi et au recyclage des produits mobiles

HISTORIQUE

Après 15 ans passés dans le monde de l'achat et de la revente de produits d'occasion et 5 ans dans la réparation de produits hi-tech, Bertrand LEPINEAU décide de créer CASH AND REPAIR en 2015.

2015



Ouverture du 1er atelier

à La Roche-sur-Yon en Vendée (85)

2016



Ouverture des ateliers

de Rezé (44) et d'Olonne-sur-Mer (85)

2017



Ouverture des ateliers d'Orvault (44), de Rennes (35)
et de Clisson (44) - Lancement de la franchise

2018



Ouverture des ateliers d'Atlantis (44), de Vannes (56), de
Saint-Nazaire (44), d'Ajaccio (20) et de Clichy-sous-Bois (93)

2019-2020



Ouverture de Thionville-Metz (57), Bordeaux (33), et bien d'autres en cours

**OUVREZ
VITE LE
VÔTRE !**

**Proposez-nous votre ville ou votre région !
Nous vous aiderons à trouver l'emplacement
idéal pour créer un atelier rentable !**

UN DÉVELOPPEMENT SOUTENU

LA FRANCHISE

Rejoignez l'aventure et ouvrez votre propre atelier !

APPORT PERSONNEL

20 000 €

DROITS D'ENTRÉE

10 000 €

INVESTISSEMENT GLOBAL

65 000 €

CHIFFRE D'AFFAIRES RÉALISABLE APRÈS 2 ANS

350 000 €

Redevance de
fonctionnement **0!**

Redevance
publicitaire **1%**

Royalties
sur CA H.T. **5%**

Surface
moyenne **12 m²**

Quelques-uns des avantages proposés :

- Formation complète assurée (initiale et continue)
- Aide au financement et à la recherche d'un emplacement
- Accompagnement réel, régulier sur toute la durée
- Logiciel de caisse développé en interne très performant
- Approvisionnement en pièces détachées de qualité
- Actions marketing pour vous faire connaître
- Matériel et mobilier de l'atelier design et écologique



Bertrand Lepineau,
Fondateur de Cash & Repair

Un réseau proche de ses franchisés

L'esprit d'initiative et le partage sont au cœur de notre réseau. Ainsi, nous vous proposons des rendez-vous réguliers afin de **partager nos différentes expériences** et de s'assurer de la parfaite application du concept.

Des **groupes de travail avec des franchisés** et une Convention annuelle sont organisés afin de faire évoluer nos services et de communiquer sur notre marque. Enfin, une Conviviale avec les familles est organisée chaque année afin de partager de bons moments dans un esprit détendu.

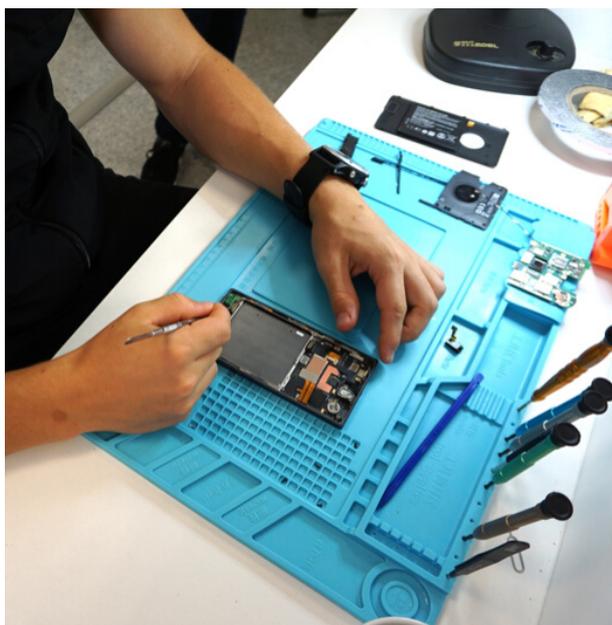
Notre stratégie d'excellence nous oblige à être exigeants sur notre développement et pour ce faire notamment, nous ne faisons pas de la vente de franchise mais **nous recrutons bel et bien nos franchisés**. Cette exigence nous permettra d'assurer la pérennité de notre marque.

La formation et l'assistance du franchisé

Vous serez accueilli dans notre Centre de formation agréé pour la **formation initiale de 8 semaines**. Notre programme de formation permet d'apprendre le métier à toute personne désireuse de s'impliquer dans ce domaine même si elle n'a aucune connaissance en la matière.

Vous y apprendrez tout notre savoir-faire :

- nos techniques de réparation sur des produits réels en centre et sur atelier
- la gestion efficace d'un atelier au quotidien
- le management d'une équipe de techniciens
- la gestion de la clientèle et comment la satisfaire pleinement à chaque fois



Cette formation est adossée à une **formation continue** avec plus de 30 modules proposés à la carte. Nous mettons aussi à votre disposition des tutoriels détaillés et des outils de diagnostic pour vous aider au quotidien dans votre travail.



L'équipe Services Franchise

Rencontrons-nous vite pour discuter de votre projet et lançons-nous ensemble dans cette belle aventure !



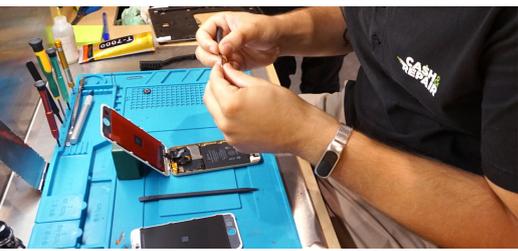
Posez votre candidature !

Pour nous rejoindre, vous devez absolument avoir un minimum de connaissances en gestion économique et financière ainsi qu'une expérience commerciale. Porter un intérêt aux produits multimédia est également un atout.

Nous recherchons des personnes ouvertes, rigoureuses, bien organisées, sociables et souriantes qui ont le sens du commerce, l'esprit collectif, le sens du service et l'envie de partager.

Vous êtes intéressé(e) ?

Envoyez un e-mail à Eloïse Collignon pour un premier échange, elle répondra à toutes vos questions ! Ou visitez le site franchise-cashandrepair.fr où vous trouverez un formulaire de candidature.



**CASH &
REPAIR**

**REJOIGNEZ UN
RÉSEAU DYNAMIQUE !**

**Votre contact dédié : Eloïse Collignon
02 51 24 68 67 - franchise@cashandrepair.fr**